

以爱国精神去争创戴明奖

今年公司推荐大家读两本书，一本是《钱学森传》，一本是《邓稼先传》。这两位耳熟能详的老一辈科学家，有一个共同之处，就是强烈的爱国精神和报效祖国的信念。当下，这种顽强的精神和信念，似乎在离我们比较遥远。在繁荣和平的背景下，身处新时代、在普通的岗位上我们，怎么去爱国？

公司的《思想意识规范》第一条是“热爱祖国、热爱中华民族、热爱企业。”一些员工觉得唱高调，不理解，大多数不以为然，觉得是和自己的工作关联不大，没有什么关系。有这种想法应该说也很正常。我们没有像钱学森、邓稼先那样强烈感受到国家的积贫积弱，受到“天下兴亡，匹夫有责”的传统教育也比较少。那么，提倡“热爱祖国、热爱中华民族、热爱企业”是不是在唱高调呢？其实，“热爱祖国、热爱中华民族、热爱企业”，是一个公民应该具备的基本要求，是再朴实不过的道理。同时，“热爱祖国、热爱中华民族、热爱企业”，也不只是写在那里好看。我们每天努力工作，为客户提供高质量的产品和服务，为社会创造价值和财富，就是爱国、爱企的具体体现。

近年，公司推行TQM，争创日本戴明奖，这个目标可以说与爱国的理念就更近了。质量可以兴国，更可以强国。我们知道德国、日本都是靠质量强国的，我们国家现在是制造大国而不是制

造强国，一个很重要的原因就是我国国家的质量水平与制造强国的质量水平还有巨大的差距。具体到专业照明行业来说，目前，国内专业照明的发展水平、管理能力都还参差不齐，不是所有企业都能为客户提供高质量、专业的服务，有的甚至还急功近利，损害客户的利益，危害整个行业的健康发展。

作为行业领头羊的海洋王，公司过去为中国的照明产业做出过贡献，今天我们不能停下脚步，要通过争创日本戴明奖，在行业发挥示范作用，引导国内专业照明行业提升管理水平，引领更多企业追求更高的质量标准，更高的服务质量，推动中国专业照明跃上一个新台阶。这就是我们应该为整个行业应该做的贡献，从而实现质量报国的宏大抱负。

以爱国精神去争创戴明奖，这是海洋王人对质量的深层次理解和认识。那么，我们应该在具体工作中怎么去呢？

首先，我们要以诚恳的学习态度去推行TQM。虽然公司在推进TQM有一段时间，建立了完备的体系，也取得了一些成绩，但是我们一定还存在着许多的问题和不足。戴明奖作为世界级的质量奖项，标准和要求也是世界级的，来指导我们的专家有着丰富的经验，独具慧眼，他们一定会帮助我们发现平时我们难于发现的问题，这正是我们十分难得的改进机会、学习机会。

其次，要真实客观地反映我们的工作水平和绩效。真实，是质量的生命，也是戴明奖的生命，更是公司“求实”宗旨的要求。我们要坚持实事求是的原则，不夸大、不隐瞒，真实反映自身的业绩，同时也要真实暴露自身的问题，让专家指导我们不断改进，让海洋王的获奖经得起时间的检验和历史的检验。

最后，公司推行TQM，争创戴明奖，这无论对于海洋王来说，还是对于我们每个员工来说，既是一次挑战，也是一次难得的人生经历。我们每个人只有把自己的职业目标和公司的目标结合起来，一起奋斗，一起拼搏，我们才能进步的更快、成长的更快。

快速反应

排除万难，实现目标 ——读《邓稼先传》的启示——

上世纪五十年代，刚刚摆脱百年欺凌的新中国一直笼罩在核威胁的阴云之下。中央审时度势，毅然做出了发展核事业的战略决策。谁来负责这项工作？经过反复比较、掂量，这项重担落到了邓稼先的肩上。

在原子弹研究初期，苏联虽然派出了专家，但是尽量不提供军事援助，甚至来了“哑巴和尚”，只敲木鱼不念经，得到的帮助非常有限。仅仅几个月之后，中苏关系破裂，苏联撤走所有专家。在一穷二白，一无所有的新中国，要自主研发一颗原子弹谈何容易。

当时正值三年灾害，条件十分艰苦，没有资料、缺乏试验条件，邓稼先带领一帮平均年龄只有二十多岁的大学毕业生，挑起了探索原子弹理论的重任。虽然后来王淦昌、彭桓武、郭永怀等高水平的科学家加入进来，但是数量上显然少于当初美国，在总体水平上也比不上像波尔那样顶尖的科学家。邓稼先他们日夜加班，刻苦学习理论，钻研尖端科学，探索原子弹设计原理。时间紧，任务重，他常常着急地说：“唉，一个太阳不够用呀！”

最困难的年代，却是实验室灯光最明亮的年代；最饥饿的年代，却是先辈们歌声最嘹亮的年代。在奋战原子弹、氢弹的岁月里，邓稼先老一辈科学家自力更生，克服了重重困难。没有大型计算机，就用手摇式计算机；他们算出来的是难以想象的大量数字，上面的纸一扎扎，一捆捆，装在麻包里，从地面堆到屋顶。没有办公室，从邓稼先到大学生全部投入到

施工行列，他们砍高粱、挑土、平地、修路、抹灰、砌墙，做着建筑工地的各种杂活。没有办公桌，就趴在水泥地上设计图纸。一把老虎钳，两把锉刀，几张铝皮和几张三合板，外加十几支蜡烛和几把手电筒，便开始了中国原子弹的设计与研制。然而，就是在这样的环境中，自强不息的科技工作者实现了原子弹研制攻关的一次次突破。

1961年，经过整整三年的计算，邓稼先敲开了原子弹设计的大门，中国人终于靠自己的力量，确立了原子弹理论设计的框架和构想，原子弹的蓝图基本成型。

伟大的事业，产生伟大的精神。邓稼先等老一辈科学家发扬了一种崇高的精神，就是排除万难、艰苦奋斗、实现目标。没有这种精神，实现成功原子弹研制的目标是不可能成功的。这种精神，是中华民族的宝贵精神财富，激励和鼓舞了几代人，深深融入中国人的血脉之中。

我们海洋王人，虽然从事的平凡的岗位，做的是普通工作，但是要想把工作干好、干出色，承担起相应的责任，实现工作目标，更需要这种精神。任何工作都有困难和问题，像我们市场一线员工经常会遇到，小到吃了客户的闭门羹，被连番拒绝等，大到像打通采购渠道，做好一二级目标点的工作，与竞争对手进行竞争等，还有些行业的客户现场地处偏远，环境恶劣等，都是我们实现目标过程中的困难。这是客观存在的，需要每个人独自去面对、去克服，但是我们并不像邓稼先老一辈（下转第2版）



沐浴着金风浩荡的爽气，追逐着九月金色的翅膀。9月10日，在克拉玛依白碱滩区的教师节大会上，海洋王获得“尊师重教先进单位”荣誉称号。

海洋王作为一家具有社会责任感的公司，多年来一直坚持捐资助教，

为教育事业添砖加瓦，献出自己的绵薄之力。捐资助教道路任重道远，荣誉是对海洋王之前贡献的肯定，今后海洋王将继续用实际行动浇灌教育沃土，践行我们的承诺，助力中国的教育事业越来越好！

第十一期EMBA研修班 第三阶段培训圆满结束

9月8-17日，第十一期EMBA研修班第三阶段培训在海洋王科技楼举行。本次培训主要为财务、人力资源和市场营销方面的内容。

9月8日，上午研修班首先对上一阶段的内容进行复盘，针对知识运用中出现的问题进行研讨，然后以考试的形式对第二阶段的学习成果进行检验。下午，研修班开展集体拓展活动，大家在教练的指导下做游戏，在游戏中放松心情，体会团队的力量。

9-12日，研修班通过理论讲解和案例分析的形式学习了《财务报表分析》、《人力资源管理》、《市场营销》和《业务干部的人力资源管理能

力》。大家在每日复盘过程中，把知识与工作中的事例结合起来，加深了对知识的理解，也理清了解决此类问题的工作思路。

培训最后两天，大家围绕《人力资源管理》、《业务干部的人力资源管理能力》与海洋王八大体系中《人才育成体系》，通过组内、班内讨论，最终用案例和心得作为此次学习的成果，陈总、冯总参加主题讨论并对大家的分析和讨论予以指导。

7天的研修在不知不觉的充实学习中度过了，学员们带着所学的知识，回到奋斗的第一线并运用到工作中，为公司目标的达成而奋斗！



（接上版快速反应）科学家那样一穷二白、白手起家，我们有上级的支持、公司的资源可以调配。更重要的是，困难也不像搞原子弹那样没有遇到过，我们遇到的困难都是日常工作中的困难，远没有想象中那么大，只要开动脑筋，想想办法，都是可以解决的。

但是，有的人遇到困难，遇到挫折，遇到客户的拒绝，就放弃，就妥协，就逃避，那是不可能取得成功的。成功需要钢铁般的意志，需要艰

苦卓越的努力，目前我们有些员工在这方面还差一些。许多的年轻人并没有像他们的父辈，更别说邓稼先那一辈人那么吃苦耐劳，那么勤奋努力。我们必须明白，一旦走到工作岗位就要承担起工作的责任，一旦走入社会就要对自己的人生负责。那么，遇到困难的时候，遇到不被别人看好的时候，怨气少一些，困难看得淡一些，豪气多一点，下定决心，排除万难，去实现心中的目标。

南京厂电与客户开展技术交流会

为了增加客户对我司灯具的了解，8月28日，南京厂电服务中心与客户举行了照明技术交流会。南京厂电服务中心主任及员工、总部电煤事业部运作支持部侯助理等10余人参加交流会。

会议由侯助理主持，他从公司概况、企业文化等方面向客户介绍公司，通过LED灯与气体灯的对比，向客户介绍LED灯具拥有诸多优点。

最后我们还向客户介绍了公司的其他灯具，并进行实物展示，对客户疑问也进行耐心解答，客户也针对灯具提出了具体的需求和建设。

通过此次会议，客户进一步认可LED灯具，对公司灯具质量予以肯定，加深了对我司的了解。我们也通过交流会进一步了解客户的需求，获得新产品研发宝贵的意见。

（南京厂电服务中心供稿）



兰铁为客户提供灯具培训

针对客户在灯具使用中遇到的问题，8月31日，兰铁服务中心的工程师来到客户公司，为客户提供灯具操作培训。

培训采用PPT讲解与实操相结合的方式，让客户公司的员工清楚了解灯具各部分的功能和操作方式，又通过现场实际操练，学会有效运用灯具进

行拍照、摄像，并能自行登录系统和数据上传，针对简单的灯具故障，也能进行维修。

魏工培训细致耐心，培训效果好，得到客户的认可与好评。

（兰铁服务中心供稿）



泥石流抢险救援 昆明公消在行动

8月30日，正在参加马拉松安保、中国普洱茶国际博览会安保以及普洱市墨江县禁毒跟班工作的昆明公安消防服务中心的姚主任等人，得知墨江县发生了严重的泥石流，立即联系客户，了解现场情况。随后姚主任做好跟班工作安排后，立即与员工准备好灯具，驱车赶往泥石流现场。

泥石流过后，山路一片狼藉，到处都是泥水，有的地方还出现了塌方。由于山路不通，大家只好弃车步行，手拉肩扛，走了30多公里才到现场。

经过与客户沟通，我们没有停下歇息，而是立即开始布置灯具，一条河把抢险现场一分为二，我们乘坐挖掘机到对岸，抢在黑夜来临前，顺利完成灯具布置。

大爱无言，唯有行动见真情；抢险支持，社会责任肩上扛。此次泥石流救援，客户对海洋王的支持表达感谢和赞赏，对海洋王留下了深刻的印象，对公司提供照明支持的灯具非常满意。

(昆明公消服务中心供稿)



宁夏北部停电演练 海洋王灯具照亮现场



9月6日晚7点，石嘴山市大面积停电联合实战演练正式开始，海洋王从大到小的灯具齐上阵，大型照明灯塔照亮全场，中型照明发电机把小片区照得如白昼，小型发电机和便携式照明设备让所到之处光亮一片，完全满足演练的照明需要。

此次应急演练，兰州网电服务中心从8月27号开始筹备，事先与客户进行沟通，制定详细的照明方案，并做好照明设备维护保养工作。为了让客户能够在演练时熟练使用灯具，我们

还摆设了展台，向客户讲解产品的使用方法。夏末秋初，蚊虫依然很多，很多人都被蚊子叮了几个大包，有的腿都被叮肿了，但我们依然坚持到演练结束，直到所有人员走完，才收拾好灯具回去。

充分的准备，有力的执行，最终演练圆满完成，客户对我们的工作表示肯定和赞扬。我们也在此次演练中积累了应对客户应急演练的经验。

(兰州网电服务中心供稿)

昆明网电为墨江县地震 提供紧急照明支持

9月8日10时31分，在云南省普洱市墨江县，发生5.9级，震源深度11公里。

8日上午10:50分，昆明网电玉溪部杨经理得知地震消息后立即联系客户，并向他们了解现场情况以及照明需求，客户同意我们前往灾区进行照明支援，当天杨经理带着样灯从玉溪出发，在晚上18前赶到通关镇。18:45分杨经理抵达地震应急指挥中心通关供电所，杨经理与客户取得联系后，立即将带去的灯具打开，为应急抢修指挥中心提供

照明支持，当天杨经理与现场的抢修人员一起坚守一夜。第二天一早昆明网电服务中心张主任带领员工驱车230公里前往支持，我们主要负责通关镇供电所夜间的照明支持和设在通关镇镇政府内的“地震抗震救灾指挥中心”两个地方的夜间照明支援，在坚守了2个日夜之后，10日早上进入震中为受灾群众提供力所能及的帮助。

9月11日，当地的供电已基本恢复，海洋王人又一次用自己快速的行动兑现



了我们企业服务承诺。

(昆明网电服务中心供稿)

火热篮球赛，拼搏赢未来



为放松员工心情，鼓舞士气，9月8日，西北油田服务中心在开完例会后，开展了一场内部篮球赛。庆阳片区与延安片区合二为一为蓝队，榆林片区为红队。虽是中心小小的篮球场，大家也打得热火朝天，篮球场上你争我抢毫不放松。两队比分也交替攀升，第一场蓝队暂时领先，第二场

红队发挥身高优势，稳稳控制住篮板，将比分逐渐拉开，最终以60:40获胜。

开拓市场，销售产品就如打篮球一样，必须全力以赴的拼搏，才能达成目标。为了中心的业绩，大家一起努力奋斗吧！

(西安油田服务中心供稿)

南宁网电举行排球赛

9月8日-9日，南宁网电召开月度例行会议期间，为了活跃团队氛围，丰富中心业余生活，举行了中心内部气排球活动。

参加活动18人，分为A、B两组，15分，五局三胜制。

本着“友谊第一、比赛第二”的原则，在球场上互相尊重，互相学习。每一场比赛，大家都纷纷拿出自己的绝

招，扣球、发球，一传、二传，每个环节都尽力发挥，严谨认真，努力拼搏。

最终B组以3:1战胜A组获得胜利。不管是A组还是B组，都表现出了团结拼搏、不轻言放弃的良好精神面貌。大家表示，以后这样的活动要经常举行，既快乐又健康！

(南宁网电服务中心供稿)



铭记历史，为幸福生活而奋斗



幸福生活来之不易，唯有铭记历史才能更加珍惜。兰铁服务中心在8月组织员工及家属旅游，一同游览了腊子口战役纪念馆、哈达铺红军纪念馆，学习革命先辈为了革命目标的达成而坚持不懈战斗，作为海洋王员工，我

们也要向着目标坚定不移的前进，为了我们的美好生活而努力奋斗。随后大家还游览了陇南官鹅沟景区，欣赏大自然的美景。

(兰铁服务中心供稿)

金秋之旅

金秋9月，秋高气爽，济南冶金组织全体员工前往淄博原山艰苦创业教育基地参观学习，这次活动主要为了加强团队凝聚力，让大家感受和学习艰苦奋斗的精神。

9月2日一大早，我们开车前往原山艰苦创业教育基地进行参观，展馆内的每一幅照片，每一处场景再现，每一件实物，让我们深刻了解并感受了六十年来原山人在艰苦环境中自强不息，艰苦奋斗的宝贵精神。此情此景也让大家联想到我们海洋王“快速、合作、奋斗”的企业文化，无论在什么环境下都要保持拼搏的精神，竭力实现目标，我们跟的每一个班，签订的每一份订单，流的每一滴汗水和泪水，都是我们艰苦奋斗的成

果，因为我们知道，美好的未来唯有通过自己不懈的努力才能到达。

在途中，我们又前往博山采摘了猕猴桃，亲手采摘的猕猴桃特别新鲜，大家干劲十足，不到一个小时，就摘了几十斤的猕猴桃，转眼间汽车的后备箱已经被装得满满当当，一股小小的成就感涌上心头！

通过这次活动，让团队充满了朝气和力量，海洋王就像一个大家庭，我们都是家人，不论在工作还是生活中，都让我们倍感温暖。在这个丰收的季节里，我们期待明天会更好，我们愿意为海洋王竭力献出自己的一份力量。

(济南冶金服务中心供稿)

